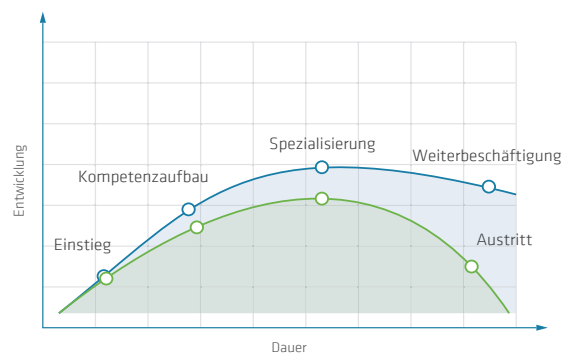


Steigerung der Beratungsqualität durch Vertrieboptimierung

Definieren Sie Ihre Qualitätsmatrix

Entwickeln Sie gemeinsam mit Ihrem Team Kompetenzprofile u. Wissen - das bedeutet Umsatzsteigerung durch die Entwicklung der Kompetenzen Ihrer Mitarbeiter und Vertriebspartner.



Komplettlösung für den Einstieg

- qualifiziertes Auswahlverfahren
- Aus- und Weiterbildung von Mitarbeiter/innen
- Performance-Bewertung
- Qualitätsmatrix (z.B. für Vertretungen)
- Umsatzsteigerung durch transparente Nachverfolgung
- Schnittstellen zu bestehenden Systemen (Sharepoint/Office365)
- Optional: Mobile App als Interface

Ermöglichen Sie Weiterentwicklung - mit eLearning!

- Spezialisierung durch onlinebasierte Kursangebote
- Portfolio-Arbeit zur Selbstdarstellung
- Entwicklung aussagekräftiger Kompetenzprofile



Kurs	Erfolgt	Gesamt
exabis Competences Demo	5	8
Alle Kurse	5	8

Meine Kompetenzen

exabis Competences Demo

1. Informationsmanagement (Vertriebs-, Betriebsklienten, Netzwerk)

2. Teambesprechung

3. Teambesprechung

4. Datenanalyse

5. Abschlussquote

6. Marktwissen

7. Akquis

8. Teilnahme an Konferenzen

9. Anteil Dienstreisen/Backoffice

10. Bestandskunden-Betreuung

11. Mitbewerber

12. Infrastruktur

Vorteile für Firma:

- Vorselektion neuer Bewerbungen
- strukturierte Daten im Kompetenzraster
- periodische Performance-Bewertung
- individualisierte Lernpfade

Vorteile für Mitarbeiter/innen:

- proaktive Marktbearbeitung
- Kennenlernen der Anforderungen
- Visualisierung der Aufgabenstellung
- Möglichkeit zur Selbstdarstellung